

证券代码：002376

证券简称：新北洋

公告编号：2018-012

山东新北洋信息技术股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 665,712,402 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.00 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新北洋	股票代码	002376
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	荣波	康志伟	
办公地址	山东省威海市环翠区昆仑路 126 号	山东省威海市环翠区昆仑路 126 号	
电话	0631-5675777	0631-5675777	
电子信箱	snbc@newbeiyang.com	snbc@newbeiyang.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司致力于成为世界先进的智能设备/装备解决方案提供商，专业从事智能设备/装备的研发、生产、销售和服务，面向全球各行业提供领先的产品和完整的一站式应用解决方案。以自主掌握的专用打印扫描核心技术为基础，致力于各行业信息化、自动化产品及解决方案的创新，形成了从关键基础零件、部件到整机及软硬件系统集成完整的产品系列。

目前，公司业务划分为两大类：

1、金融/物流/新零售等行业战略新业务。公司战略聚焦金融行业、物流行业及新零售行业，提供智能化的产品与解决方案。战略新业务的发展目标是加快业务的培育和产业布局，迅速确立领先的市场地位，成长为公司的核心业务和新增长点。

金融行业：面向金融产品集成商和银行终端客户，提供从关键零件、核心模块到整机、系统集成和服务完整的智慧金融网点管理产品及解决方案；

物流行业：面向快递物流、电商物流等领域，围绕物流信息化、自动化和末端配送各环节，提供相关智能物流设备、装备和解决方案；

新零售行业：面向零售行业平台运营商和消费品厂商客户，根据客户的商业应用需求，提供线上线下相结合的智能零售设备及应用解决方案。

2、传统业务，包括国内外市场商业/餐饮、交通、彩票、医疗、政府公务等行业领域的专用打印扫描产品、ODM/OEM 业务等。传统业务的发展目标是持续提升专用打印扫描产品业务的竞争力和规模，发掘新的应用需求和市场机会，保持市场领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
营业收入	1,860,430,726.59	1,635,021,271.64	13.79%	1,210,876,460.37
归属于上市公司股东的净利润	286,431,832.95	227,126,606.77	26.11%	147,278,003.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	271,504,500.44	180,578,469.10	50.35%	136,651,369.34
经营活动产生的现金流量净额	422,658,732.09	182,916,256.14	131.07%	287,659,837.90
基本每股收益（元/股）	0.45	0.37	21.62%	0.25
稀释每股收益（元/股）	0.45	0.37	21.62%	0.25
加权平均净资产收益率	11.59%	10.55%	1.04%	7.91%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	4,054,596,544.18	3,901,688,894.26	3.92%	3,086,555,962.98
归属于上市公司股东的净资产	2,576,276,580.52	2,403,731,244.92	7.18%	1,909,862,641.72

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	358,691,072.80	431,624,803.42	477,900,403.60	592,214,446.77
归属于上市公司股东的净利润	63,231,426.14	70,991,483.06	57,420,677.75	94,788,246.00
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	61,757,422.63	68,239,089.53	55,254,973.92	86,253,014.36
经营活动产生的现金流量净额	66,758,739.30	151,982,297.80	64,594,489.59	139,323,205.40

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股	35,712	年度报告披露日前	28,625	报告期末表决权	0	年度报告披露日前一	0
----------	--------	----------	--------	---------	---	-----------	---

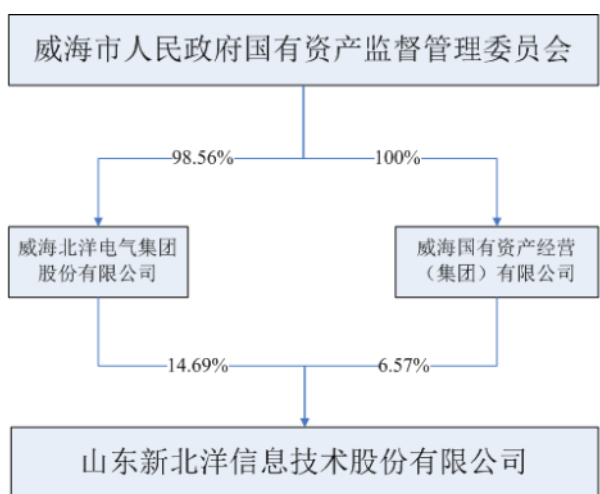
东总数	一个月末普通股股东总数	恢复的优先股股东总数	一个月末表决权恢复的优先股股东总数			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
威海北洋电气集团股份有限公司	国有法人	14.69%	92,738,540	10,479,740	质押	17,300,000
石河子联众利丰投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	10.13%	63,954,415	0	质押	28,030,000
威海国有资产经营（集团）有限公司	国有法人	6.57%	41,481,473	4,680,273	质押	18,400,000
丛强滋	境内自然人	4.52%	28,519,407	21,389,555	质押	17,000,000
山东省高新技术创业投资有限公司	国有法人	3.48%	22,005,269	0		
门洪强	境内自然人	2.85%	18,010,117	0	质押	8,200,000
全国社保基金一零二组合	境内非国有法人	2.19%	13,810,161	0		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.30%	8,232,500	0		
中泰证券股份有限公司	国有法人	1.16%	7,320,000	0		
中国工商银行－博时第三产业成长混合型证券投资基金	境内非国有法人	1.11%	7,000,030	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	威海北洋电气集团股份有限公司和威海国有资产经营（集团）有限公司均受威海市国资委控制，合计持有公司 134,220,013 股股份，持股比例为 21.25%；除以上情况外，公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

2017年，公司继续稳步推进战略转型与组织变革，进一步调整优化公司业务结构、市场结构，加大外部资源整合力度，在激烈的市场竞争中保持了较好的增长势头。报告期内主要开展了如下工作：

1、继续聚焦金融和物流行业，实现稳定增长，积极培育和发展新零售类业务。

在金融行业，公司密切跟踪把握国内“银行网点智能化转型”和“辅币硬化”的发展趋势和市场机会，加快完善金融业务布局，在行业采购需求并不旺盛的年份仍实现了较快增长。金融关键零件，金融机具用CIS继续保持国内市场竞争优势和领先地位。金融关键模块，密切跟踪并积极推进建设银行补充采购机会，同时积极拓展股份制银行和地方性银行的票据模块应用，成功入围多家银行，并以现有核心票据模块为基础增加个人存单处理新功能，在多家银行中标，目前公司核心票据模块已实现在50余家银行的试点推广。金融整机及系统解决方案，纸币清分机产品及硬币兑换类产品收入均实现较快增长，成功中标多个股份制银行总行和地方行，智慧柜员机实现了整机批量销售的突破，TCR、票据副柜项目等推广进展顺利，同时不断完善银行网点软硬件一体化解决方案，在系统集成与机具设备整体销售上取得了突破。

在物流行业，持续跟进并快速响应物流行业客户需求和痛点，着力提升智能物流柜业务的市场竞争优势，加快物流“信息化”“自动化”业务的培育发展，初步构建形成了公司在物流行业的全线布局，业务收入继续保持较快增长。信息化方面，面单打印机、便携打印机、标签打印机等多种产品中标主要的快递物流、电商物流企业的采购项目，并取得第一的采购配额；自动化方面，立式、卧式分拣柜保持在合作伙伴处独家供货商的地位，同时着重推进全自动分拣解决方案的产品开发和市场推广工作，在个别地市快递物流网点实现了解决方案的应用试点；末端配送方面，进一步巩固发展与战略客户在智能物流柜上的合作，并积极向专业智能柜领域创新延伸，同时积极拓展邮政及海外智能物流柜客户的合作，智能物流柜相关收入继续保持稳定增长。

在新零售行业，重点加大新零售行业研究与规划力度，制定完成了公司新零售业务、技术、产品规划，着力培育智能零售业务的技术创新、生产交付、安装服务等关键能力；积极洞察并把握与电商、知名快消品企业及零售运营商等目标客户的应用需求与机会，与多个目标客户建立了业务联系，并成功与部分客户达成了战略合作关系，同时与部分创新型互联网运营公司就线下智能零售终端的产品定制达成了合作意向。新零售行业各类客户的开发培育以及产品线的不断丰富完善，为公司2018年智能零售业务的快速规模发展奠定了良好基础。

公司金融、物流行业的业务共实现收入12.51亿元，同比增长17.44%，占公司收入比重达到67.26%。

2、夯实其他细分市场，稳定传统业务。

2017年，公司进一步夯实原有传统业务，通过优化设计和丰富产品线，提高产品竞争力，稳妥推动渠道转型发展，拓展渠道宽度和深度，积极挖掘国内外新老客户需求，努力巩固并提升传统业务，业务收入实现稳定增长。

国内市场，渠道分销类业务，进一步推进线下渠道网络的扁平化，加强线上电商通路搭建，线上销售大幅增长；高铁类业务，加强与高铁系统集成商的紧密合作，并积极推动高铁自主品牌的产品销售，成功中标多个高铁线路项目；公共服务自助设备类业务，成功中标多个地市社保自助设备采购项目并批量供货，医疗自助设备获得国家卫计委的认证资质，在部分地市医院实现批量推广。

海外市场，积极维系和承接既有海外战略大客户的ODM/OEM业务合作，ODM/OEM类业务收入继续保持增长，并积极拓展更多的新业务合作机会；彩票与选票类业务，保持与海外彩票、选票设备集成商大客户在既有产品项目合作的基础上，积极培育了多个新兴业务机会；渠道分销类业务，欧洲地区、美洲地区均实现了一定增长，加强巴西等南美空白区域的市场拓展，亚太地区，加强对东南亚空白市场和区域的开发，成功打开了马来西亚和越南市场。

此外，运维服务业务，进一步加大了服务网络的建设力度，继续优化完善了覆盖全国的物流服务网络，新搭建了金融服务网络，新增40余个省/地市级服务站；在物流行业，承接了客户物流柜多个城市的维保外包服务；在金融行业，承接了硬纸币兑换设备的清机加钞服务外包业务，拓展了STM客户的服务外包业务；在交通行业，实现了部分路局高铁设备的维保承接。运维服务业务收入规模和占比增长迅速，服务能力不断加强。

3、继续加大对战略新兴业务相关产品技术的研发，助力公司业务调整转型和可持续发展。

2017年公司研发投入共计2.29亿元，同比增长20.45%，占营业收入比重达到12.33%，为近几年之最，继续保持高比例的研发投入，主要投向金融、物流、新零售等公司重点聚焦行业的产品、技术领域。在金融领域，主要围绕银行网点转型系列产品及关键模块开展研发工作，完成了新一代票据模块、双票箱、多款STM的产品开发工作，加快推进了TCR、CRS等研发项目，同时开展了金融鉴伪技术及算法等关键技术研发。在物流领域，围绕物流信息化和自动化业务环节，完成了卧式分拣柜、动态计泡机、交叉带分拣机等产品的开发，其中卧式分拣柜和动态计泡机均实现了批量销售，重点开展了基于机器视觉的条码识别、流水线单件分离、动态称重等技术研发，同时配合客户进行了智能物流柜产品的设计优化，完成了多类专业柜的定制开发。此外，着重加大力度围绕智能零售相关终端设备、关键模块和技术、软件与数据平台等进行了研发，部分智能零售终端达到批量销售的状态，初步搭建起了智能零售业务相关产品线和技术平台。

4、推进完善“小前端、大平台、富生态”的组织模式，加强关键能力建设。

2017年，围绕重点聚焦金融、物流、新零售行业，对公司各营销前端的组织架构进行优化调整，进一步强化了行业研究和市场分析的能力建设，加大提升各销售前端的专业化水平。

持续推进“大平台”整合和能力建设，重点强化“端到端”的平台支撑能力，突出规模化、专业化。技术创新研发平台方面，加大试制及测试能力建设，新增多套实验室测试设备，进一步提升测试验证水平，持续提升软件系统集成研发平台能力，建立完善软件开发管理流程体系，加大研发人员的招聘补充和人才队伍建设，研发人员规模达到了968名。在分总部区域平台建设方面，加大了北京、深圳等分总部区域平台建设力度和人才引进，同时借助于上海的地域优势成立上海分公司，借助西安的高校和人才优势，设立西安分公司，快速补充公司中高级研发人才。在供应链与生产交付平台方面，自助终端设备智能化生产工厂（定增项目）开始分步投入使用并形成产能，智能终端产品的交付能力已逐渐成为公司重要的核心竞争力之一，同时为了提升小批量产品交付的及时性和灵活性，优化总部中试职能，设立深圳中试部，进一步提升中试生产能力。

为加强外部资源整合，积极开展产学研合作，与清华大学、哈尔滨工业大学等名牌高校共建联合研究中心，重点围绕着金融、物流、新零售等行业的基础性、前瞻性、关键性技术和产品进行开发；加大了对外技术引进及合作，着力整合外部先进智力资源，积极引进近20名管理、营销、技术等方面的专家顾问，搭建形成了公司外部专家顾问的高级人才资源库。

报告期，公司经营状况良好，全年实现营业收入18.60亿元，同比增长13.79%，实现归属于上市公司股东的净利润2.86亿元，同比增长26.11%。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

因执行新企业会计准则导致的会计政策变更

2017年4月28日，财政部以财会[2017]13号发布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》，自2017年5月28日起实施。2017年5月10日，财政部以财会[2017]15号发布了《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》，自2017年6月12日起实施。经本公司第五届董事会第二十一次会议于2017年8月23日决议通过，本公司按照财政部的要求时间开始执行前述两项会计准则。

《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》准则规范了持有待售的非流动资产或处置组的分类、计量和列报，以及终止经营的列报。

执行《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》之前，本公司将取得的政府补助计入营业外收入；与资产相关的政府补助确认为递延收益，在资产使用寿命内平均摊销计入当期损益。执行《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》之后，对2017年1月1日之后发生的与日常活动相关的政府补助，计入其他收益或冲减相关成本费用；与日常活动无关的政府补助，计入营业外收支。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。

(4) 对 2018 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用

山东新北洋信息技术股份有限公司

董事长：丛强滋

2018年4月10日